



Wir suchen:

Verkaufsgebietsleiter Automatisierung und Carbonverarbeitung (m/w/d)



Die RILE-Group stellt am niederbayerischen Standort Deggendorf mit knapp 250 hochqualifizierten Mitarbeitern komplexe Guss-, Stahl – und Faserverbundteile sowie Roboteranwendungen her. Mit dem 70-jährigen Fertigungs-Know-how bietet RILE Systemlösungen für die Investitionsgüterindustrie, das verarbeitende Gewerbe, den Maschinenbau und die Luftfahrtindustrie. Weitere Dienstleistungsbereiche sind die Carbon Verarbeitung, additive Fertigung sowie Logistikberatung und -schulung.

Ihre Aufgaben:

- Geschäftliche Vertretung des Unternehmens und Präsentation aller Produkte der RILE Group
- Herstellen und intensive Verfolgung von Erstkontakten zur Gewinnung von Neukunden
- Beratung und Betreuung des Kundenstammes zusammen mit Projektleitung und Kundenbetreuung
- Mithilfe bei Untersuchung und Auswahl geeigneter Handelswaren (Baugruppen, Anlagen, Aggregate)
- Regionales Erarbeiten von Marktanalysen und Vertriebsstrategien
- Verfolgung der wirtschaftlichen Interessen des Unternehmens
- Messebesuch und -dienst zur Kontaktpflege und zur Akquisition

Ihr Profil:

- Abschluss als Dipl. Ingenieur Maschinenbau, Dipl.- Wirtschaftsingenieur oder Techniker mit langjähriger Erfahrung im technischen Vertrieb
- Mehrjährige Erfahrung in technischer Anwendungsberatung
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Selbständiges Arbeiten
- Verkaufsorientiertes Denken und Handeln, Verhandlungssicherheit und Kommunikationsfähigkeit

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

RILE Group
Graflinger Straße 226
94469 Deggendorf

personal@rile-group.com

Ihre Ansprechpartnerin:
Frau Claudia Höchbauer

Wir bieten:

Karrierechancen

betriebliche
Altersvorsorge

vertrauensvoller,
kollegialer Umgang

attraktive
Vergütung

günstige
Verkehrsanbindung

Mitgestaltung
durch betriebl.
Vorschlagswesen

Bezuschussung der
Mittagsverpflegung

Mitarbeiterevents

Betriebsrat